

Тренинг для тренеров

Практический курс
с получением сертификата
Академии бизнеса EY



Тренинг дает знания и умения, необходимые для успешного обучения своих сотрудников и клиентов

ВАМ ЭТО ЗНАКОМО?



- ▶ Вы уверены в качестве материала Вашего тренинга, но не знаете, как эффективно донести его до аудитории?
- ▶ Хотите, чтобы участники обучения Вас внимательно слушали и не отвлекались на посторонние дела?
- ▶ Не знаете, как реагировать на нестандартные ситуации в поведении группы и сложные вопросы?

ХОТИТЕ ТАКОЙ РЕЗУЛЬТАТ?



- ▶ Проводить обучение на высоком уровне
- ▶ Уверенно преподносить материал и работать с аудиторией, пользуясь инструментами, проверенными практикой EY
- ▶ Эффективно управлять поведением аудитории

КАКОЕ РЕШЕНИЕ МЫ ПРЕДЛАГАЕМ?



- ▶ Подготовка тренеров к проведению обучения
- ▶ Профессиональные рекомендации от тренера-эксперта
- ▶ Только проверенные приемы и техники выступления:
 - ▶ 9 способов эффективного управления аудиторией
 - ▶ 20+ приемов вовлечения участников
 - ▶ Идеальная структура тренинга: формула ПДО

**2 дня
18 академ. часов
14 CPD-единиц
16 CPE-часов**



ДЛЯ КОГО ЭТОТ ТРЕНИНГ

- ▶ Внутренние тренеры
- ▶ Руководители и специалисты, которые обучают сотрудников своей компании
- ▶ Эксперты, которые проводят тренинги и мастер-классы для клиентов

ТРЕНЕРЫ

Сессия проводится командой корпоративных бизнес-тренеров Академии, обладающими богатым практическим опытом, а также квалификациями MBTI, DISC, MBA, и др.

ФОРМАТЫ УЧАСТИЯ



Открытый формат

В открытом формате обучение проводится по расписанию в Академии бизнеса EY с 9.30 до 17.30.

Корпоративный формат

Программа может быть адаптирована и проводиться специально для Вашей компании:

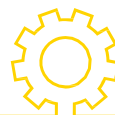
- ▶ Предварительный анализ потребностей в обучении, определение целей и задач
- ▶ Гибкий подход к выбору места, сроков и времени проведения тренингов
- ▶ Адаптация тренинга с учетом отраслевой специфики
- ▶ Отчет о результатах обучения по запросу клиента

СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ,

чтобы узнать стоимость сессии и подать заявку.

Посмотреть контакты и заказать обратный звонок:

<http://bit.ly/contactEY>



ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

1-й день

Факторы успеха тренинга

- ▶ Роль тренера. Цели обучающего мероприятия (тренинга, семинара). Формы групповой работы
- ▶ Принципы обучения взрослых: потребность в обосновании, ориентация на цель и релевантность, учёт жизненного опыта

Презентация информации на тренинге

- ▶ Принципы установления и поддержания контакта с аудиторией
- ▶ Как использовать визуальные средства (слайды, флипчарт, видео)
- ▶ Проведение элемента тренинга участниками (1). Видеозапись и краткая обратная связь

2-ой день

Условия для активной работы участников

- ▶ Как создать у аудитории готовность к обучению. Принципы работы с потребностями
- ▶ Как выстроить динамику обучения. Последовательность частей тренинга

Управление поведением участников

- ▶ Правила как инструмент управления поведением группы
- ▶ Как давать обратную связь участникам: принципы качественной обратной связи

Проведение элемента тренинга участниками. (2) Видеозапись и обратная связь



ПОЧЕМУ АКАДЕМИЯ БИЗНЕСА EY?

- ▶ В Академии бизнеса EY мы более 25 лет обучаем лучшим практикам проведения обучения сотрудников EY в разных странах мира: от старших консультантов до директоров
- ▶ Премии Trainings в номинациях «Корпоративный университет» и «Компания года»
- ▶ Эксклюзивный провайдер инструмента MBTI®
- ▶ Обучение в Академии бизнеса EY позволяет получить часы обязательного повышения квалификации для обладателей ACCA, CPA, CMA, CFM, CIA



РЕКОМЕНДУЕМАЯ СХЕМА ОБУЧЕНИЯ

Сертификационный курс тренеров*

- ▶ Тренинг для тренеров, 2 дня
- ▶ Успешная разработка тренинга, 2 дня
- ▶ Управление динамикой группы, 3 дня
- ▶ Работа с заказчиком, 1 день

*Модули можно проходить в любой последовательности. По итогам прохождения всех 4-х модулей участники курса проходят экзамен